

SunSquare® Sonnensegel

# TEXTILE ARCHITEKTUR



design wurz

# CREATE SPACE

SUNSQUARE® KAUTZKY GMBH

Die Firma wurde 1973 gegründet und hatte Ihren Firmensitz bis 2003 in Wien. Dort bestand keine räumliche Expansionsmöglichkeit. Daher sind seit 2003 der Firmensitz und die Produktion in Tulln angesiedelt. Hier stehen 4000m<sup>2</sup> für Produktion und Administration zur Verfügung. Die Auftragslage entwickelt sich für SunSquare® kontinuierlich weiter, so dass es notwendig ist, Teile der Produktion fremdfertigen zu lassen. Dies erfolgt in Österreich und innerhalb der EU.

The company was established in 1973 in Vienna. In 2003, as there were no possibilities for further expansion of that facility, the company moved its headquarters and production facilities to Tulln, Lower Austria. This new plant provides 4,000 m<sup>2</sup> for production and administration, allowing SunSquare® to continue to meet the ever increasing demand for its products.



Das vorliegende Medium gibt Ihnen einen Einblick in die Arbeit von SunSquare® und unseren Partnern. Dieser kurze Auszug zeigt anschaulich, wofür die Marke SunSquare® steht. Höchste Qualität, ästhetisches Design und zeitgemäße Funktionalität waren schon immer die maßgebenden Werte, die uns und unser Produkt, das original SunSquare® Sonnensegel, geprägt haben.

This media gives you an insight into the work of SunSquare® and our partners. This short excerpt shows vividly what the SunSquare® brand stands for. Highest quality, aesthetic design and contemporary functionality have always been the decisive values to us and our product, the original SunSquare® Sonnensegel.

Robert Kautzky, CEO



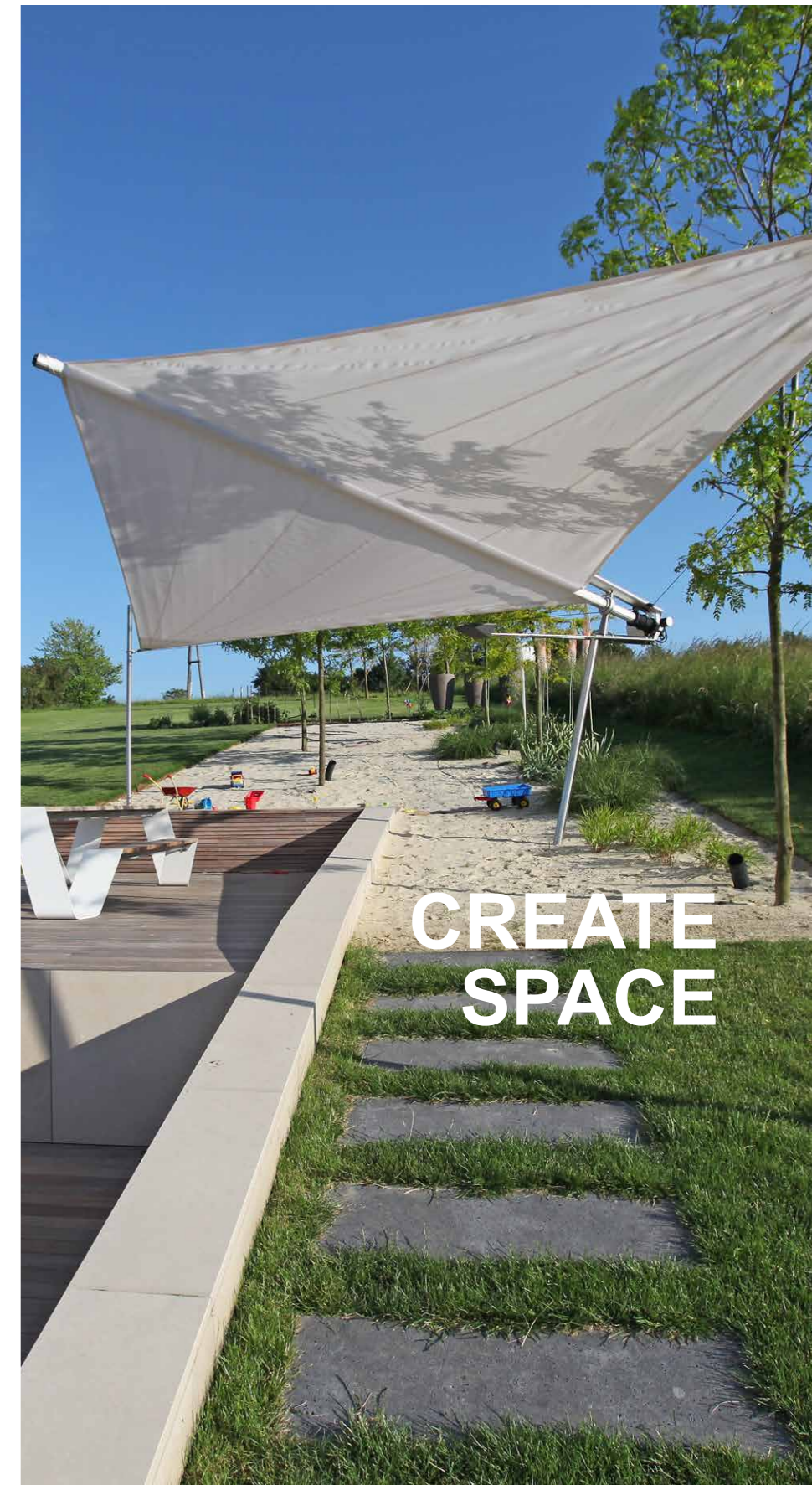
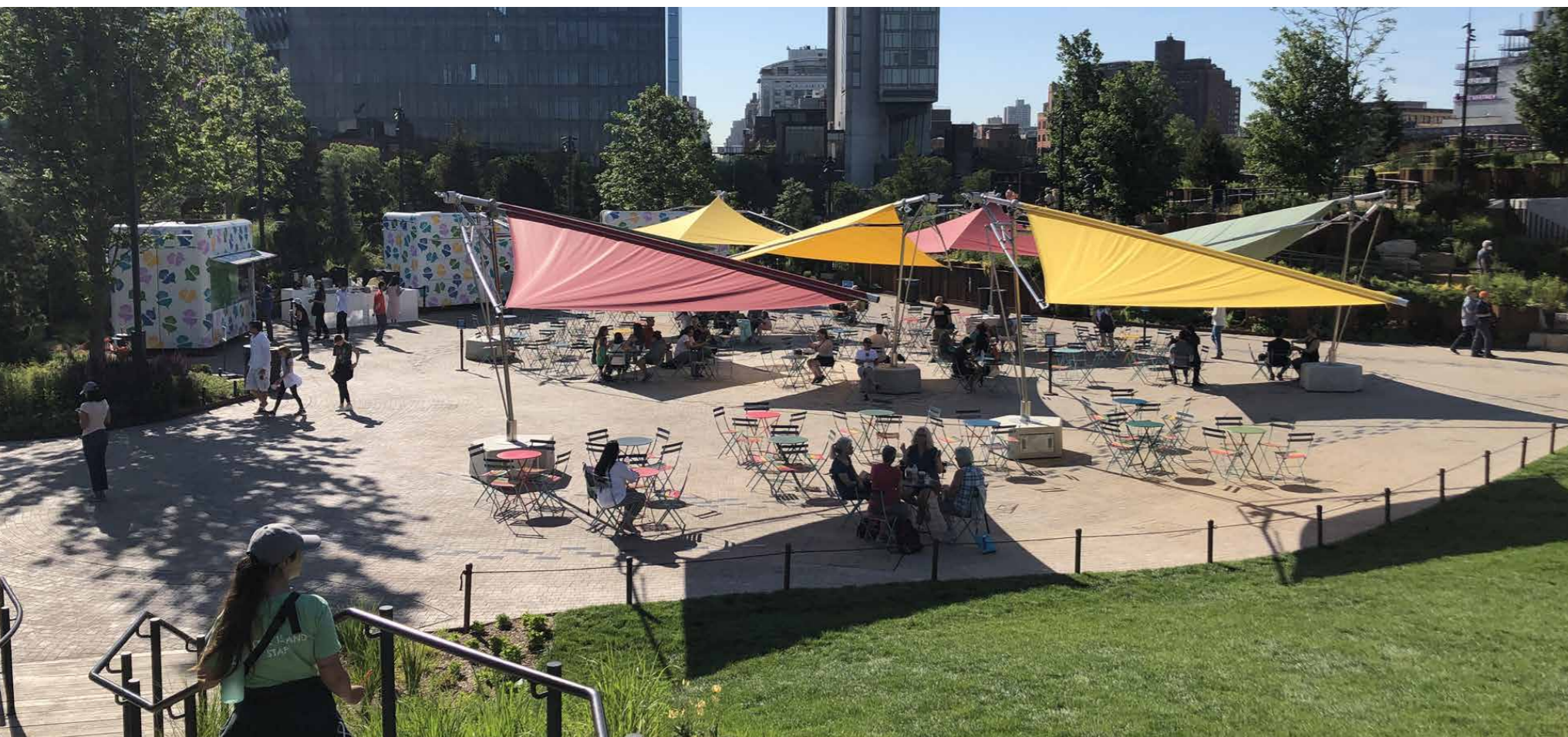


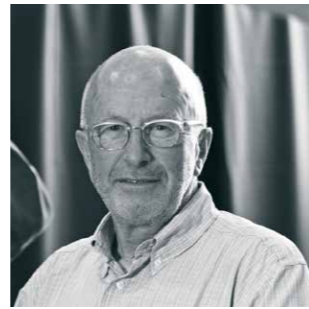
Mag. Gerald Wurz, DESIGNER



Mit der Zusammenarbeit Familie Kautzky und Gerald Wurz begann eine produktive Zusammenarbeit für den architektonischen Sonnenschutz. Die Entwicklung wurde gemeinsam bis zur Serienreife eines motorbetriebenen Sonnensegels gebracht und weltweit patentiert. SunSquare® war geboren. Der Bedarf und die Firma wuchsen seither kontinuierlich weiter. Ständig wird an neuen Produkten gearbeitet und die bestehenden SunSquare® Systeme weiter entwickelt und den Kundenbedürfnissen angepasst. Wichtig sind dabei die architektonische Harmonie des Gesamtbildes und der damit erzielte Schatten.

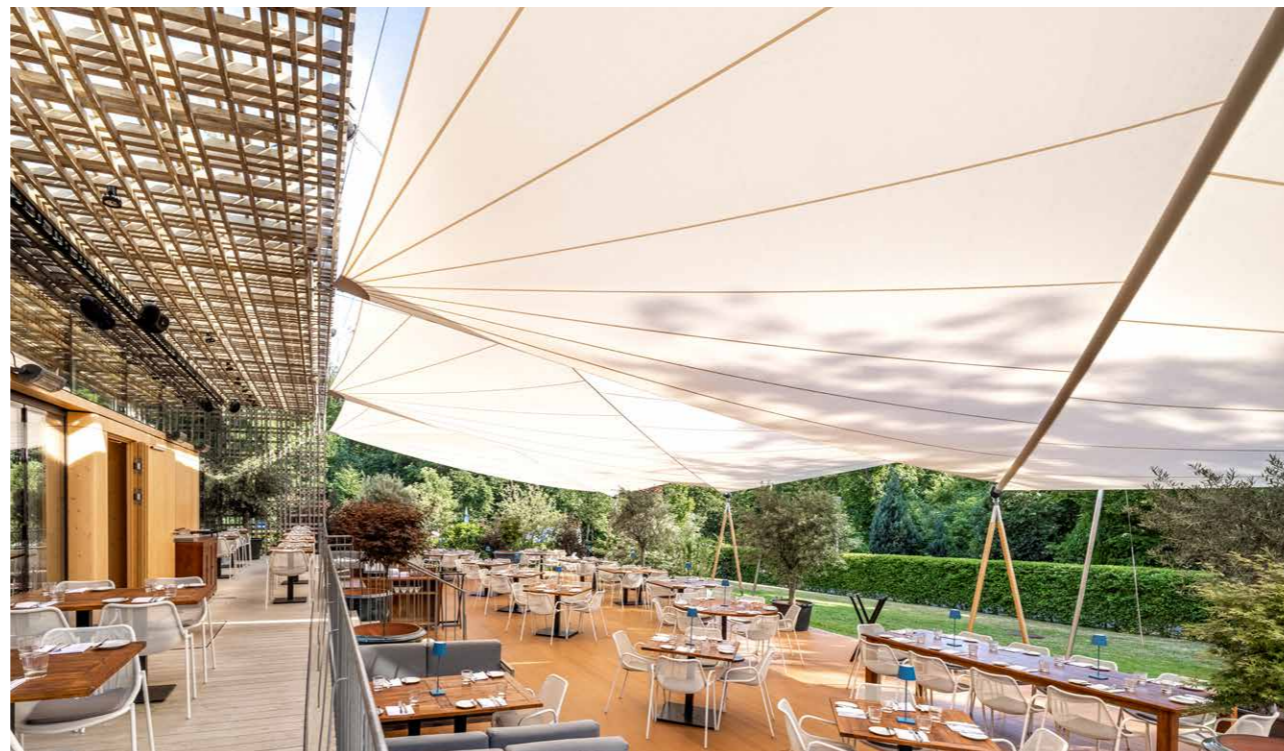
The collaboration between Family Kautzky and Gerald Wurz led to the development of architectural sun protection systems. This concept was pursued to its fruition, a production-ready, motor-driven, globally patent-protected SunSail, and SunSquare® was born. Demand has grown continually since, and the company along with it. Development of new products is ongoing, as is the refinement of SunSquare®'s current offerings in response to clients' wishes. The key considerations are the architectural harmony of the overall design and realization of the desired shading.





Norbert Kautzky, Founder

# CREATE SPACE



Seit 1993 setzt SunSquare® neue Maßstäbe im Sonnensegelbau und hat bis heute weltweit über 10.000 Projekte realisiert. Jede Sonnenanlage ist immer eine Maßanfertigung – nach den Bedürfnissen des Kunden. Der Vertrieb in Österreich erfolgt neben Partnerfirmen in ausgewiesenen Regionen durch SunSquare® selbst. Damit hat man auch immer einen „Finger am Puls“ des Geschehens. Die Auslandsmärkte werden durch Partnerfirmen weltweit abgedeckt. Jeder Partner verpflichtet sich zu umfangreichen Schulungen und muss die Qualitätskriterien in Planung und Montage sicherstellen. Die SunSquare® Partner sorgen für einen Exportanteil von über 80% pro Jahr.

SunSquare® has continued to set new standards in SunSail construction since 1993, and has realized over 10,000 projects worldwide in that time. All installations are customized according our clients' requirements. Sales and distribution in Austria are taken care of by SunSquare® itself and select certified dealers. This allows the company to keep a direct "finger on the pulse" of the market. The international market is serviced by a further worldwide network of dealers. Each dealer is required to complete a comprehensive training program and must satisfy stringent criteria in planning and installation. SunSquare®'s international dealers account for over 80% of the company's yearly revenue.

